

Не е лесно во државава да се почне мал бизнис, особено ако сте странец, за што постојат многу пречки (особено со локалните моќници и рететари), но доколку имате јасна цел и визија, како што е случај со семејството Лиу Шин Хаи од Џилин (Кина) и Силвија Димитријевска Лиу, тогаш постои можност сонот да стане јаве, но само со упорност и со работа!

Во државава има околу дваесеттина Кинези бизнисмени, кои се обидуваат да инвестираат во Република Македонија, но притоа се соочуваат со најраз-

ство, по што отвораат ресторан за кинеска храна. За овој бизнис двајцата млади вложиле околу 10.000 евра, дел од нив позајмени пари. Повеќето кои ги познавале на



ЛИУ ШИН ХАИ ОД ЏИЛИН, КИНА, РЕШИТЕЛЕН ДА ИНВЕСТИРА ВО МАКЕДОНИЈА И ПОКРАЈ РИЗИЦИТЕ И БАРИЕРИТЕ

ЛУЃЕТО НЕ ИМ ВЕРУВААТ НА МЛАДИТЕ БИЗНИСМЕНИ?!

■ Пишува:
Рената МАТЕСКА

лични тешкотии. Не е лесно во нашава држава да се почне бизнис (се проценува дека во најдобар случај за тоа се потребни околу два месеца), за разлика од соседните Република Бугарија и Србија и Црна Гора, каде што процедурата е поедноставна. Интересно е искуството на 23-годишниот Лиу Шин Хаи од Џилин, Република Кина, кој во Македонија прв пат дојде во 2002 година за да работи како професионален готвач на кинески специјалитети кај неговите роднини, кои овде отвориле кинески ресторан. Но, роднината му починал, угостителскиот бизнис пропаднал, а Лиу, иако мошне млад, решил да остане во државава и да почне сопствен бизнис. Можеби за тоа била пресудна љубовта, која во меѓувреме се родила меѓу него и Македонката Силвија Димитријевска, склучувањето брак и нивната одлука за отпочнување семеен бизнис, односно да се занимаваат со угостител-

ваквата нивна одлука гледале со одредена недоверба, но овие млади луѓе имале своја визија и цел.

РЕШИТЕЛЕН ВО НАМЕРИТЕ

"Навидум е лесно да се почне бизнис, но не е така. Обично, луѓето гледаат со недоверба кон тебе ако 'не си доволно возрасен' во поглед на годините, бидејќи под 'газда' се подразбира да бидеш висок, крупен и доволно стар. Од кинеската Амбасада ми рекоа дека сум многу млад

за да се зафатам со една ваква тешка и одговорна работа, отворање кинески ресторан, што претставуваше позитивна критика, бидејќи тие проценуваа дека бизнисот со текстил би бил полесен. Но, јас бев решен да почнам со угостителство, бидејќи во Кина макотрпно се школував за оваа професија, која тешко се учи и е мошне специфична. Верувам во своите способности, а доказ за тоа ми се посетителите, гостите, најчесто странци кои ми оддаваат признание за подготвеното, бидејќи можат да направат

разлика во квалитетот на истото јадење кое го пробале во некои европски градови, па дури и во Кина. Да знаеш да подготвуваш кинеска храна е вистинска уметност, а јас тоа мачно го научив, но го работам со љубов", вели Лиу.

Според него, животот во Македонија и во Кина многу се разликува, речиси во сите сегменти. Лиу вели дека во неговата далечна татковина тешко се заработува за парче леб, се живее побрзо, подинамично, а овде сè е бавно...

"Во мојата татковина работниците мораат да работат по 13-14 часа за просечна месечна плата од 120 евра. Стандардот е мошне низок, пазарот е убиствен. Моите родители - со носталгија раскажува Лиу - беа изненадени од одлуката да останам во туѓа држава, каде што имав намера да основам семејство и да почнам бизнис. Тие ме поддржаа, иако ги напуштив. Знаете, според законот, во Кина е дозволено само едно дете. Голема беше желбата да отворам ресторан, тоа и го работам, го правам од срце. Еве веќе една година пос-

ЕВРОПА ИСПЛАШЕНА ОД КИНЕСКИОТ БУМ

Европската унија, исплашена од напливот на кинеска стока, презема ригорозни мерки за да се заштити, а Република Македонија, за разлика од соседите Србија и Црна Гора и



Бугарија, сè уште е недоволно привлечна за кинески инвестиции, за што странците знаат да кажат: "Доколку се утврдува колку една земја е развиена, тогаш секогаш тоа се прави според присуството на Кинезите и нивните бизниси во дотичната држава!"

тоиме, успеваме да се снајдеме, дел од долговите вративме, а планираме и нови инвестиции. Не се плашам, напротив имам самодоверба, верувам во себе и во она што го знам".

БОРБА СО СЕБЕ И СО ОКОЛИНАТА

Приказната на Силвија, сопругата на Лиу воедно и негов бизнис партнер, е мошне интересна, но и тажна, особено во делот како нашата (македонска) средина реагираше, пред сè, на нивната љубов, а потоа и на плановите за почнување бизнис. Таа случајно го запознала Лиу и на некој начин му била "менторка" за да го научи македонскиот јазик, при што и таа го учела кинескиот и тоа мошне брзо. Искреното пријателство се развило во голема љубов,



СЕМЕЈСТВОТО ЛИУ СО МАЛАТА НЕЛА МЕИ САН, ШТО ВО ПРЕВОД ЗНАЧИ УБАВА И ЦВРСТА

која на почетокот била шок за нејзините родители, но и за средината. Сепак, таа одлучила да се омажи за Лиу, заедно заминале за Кина за да направат свадба, а потоа имале планови да се вратат во Скопје и да почнат заеднички бизнис.

"Водев борба сама со себе, но и со околината. Само за споредба, мојот неколкумесечен престој во Џилин, Кина, ми покажа колку има поразличен свет од нашиов. Прво ме шокираа 'нашите' од македонската Амбасада во Пекинг, кои се обидуваа да ме разубедат во намерата да се омажам за Лиу, но бев упорна и решив да истраам на својата одлука. За разлика од нив, јас бев воодушевена од односот на родителите на Лиу, кои ме прифативаа како своја, всушност за нив е чест да имаат снаа, странкиња. Кај нив не постои зборот раса, односно воопшто не им се важни религијата, националноста... Особено ми се допаѓа нивниот однос и респектот кон традицијата, културата и кон постарите лица", вели Силвија.

Но, во нивната досегашна работа тие се соочиле со многу проблеми како, на пример, со некои локални моќници кои се претставувале како санитарна, пазарна инспекција и слично, кои на најразличен начин се обидувале да им изнудат "рекет". Семејството Лиу сепак не се откажува од своите бизнис планови во Република Македонија и планираат да отворат и продавница за поексклузивна облека.




ЕКОНОМСКА КЛИМА НА РЕЛАЦИЈА ПЕКИНГ - СКОПЈЕ

"Во 2003 и 2004 година економската соработка меѓу Кина и Македонија е зголемена за 70 проценти, но сè уште не ги дава резултатите кои ги очекуваат двете држави", рече Никола Черепналковски минатата година, во улога на државен советник во Министерството за економија.

Черепналковски и Ву Минг Џин, заменик-министер за трговија на Кина, потпишаа договор за мешовита економска трговска соработка.

"Македонските компании се добредојдени на големиот кинески пазар, каде што треба да најдат можност за соработка и за инвестирање", изјави минатата година Ву Минг Џин.




ADNAN REISEN
STUTTGART

Informации i rezervации
od 9⁰⁰ до 21⁰⁰ часоф

Büro Stuttgart
Tel. 0711 / 8 17 78 72
Fax 0711 / 8 17 78 73
Mobil 0171 / 5 48 32 20

70489 STUTTGART - Leobenstr. 33 - FEUERBACH



FREIBURG
OFFENBURG
KARLSRUHE
STUTTGART
ULM
MÜNCHEN

KUMANOVO
SKOPJE
GOSTIVAR
KICEVO
VERBINCUNG PAT
SPOJUVANJE SO

STRUGA PRILEP
OHRID BITOLA

Adnan Reisen

Büro Kicevo
Tel/Fax: 045 / 228 639
Mobil: 075 / 742 721
070 / 711 789

Büro Freiburg
Tel. 0761 / 500 235
Mob. 0170 / 411 7853

Büro Offenbürg
Tel. 0781 / 17 48

Janje Vreša i Poroč. Sostavke za MAKEDONIAM
Svojč. Svoja Striba i Striba na GOSPOJAM