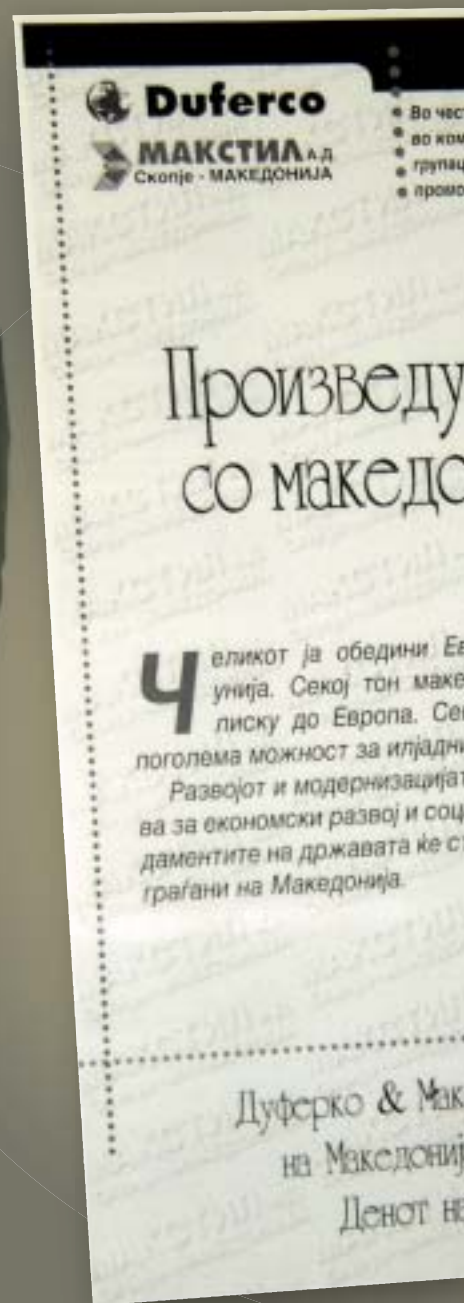


ИЗВОЗНИК БРОЈ ЕДЕН ОД МАКЕ



от одбор на "МАКСТИЛ"

ДОНИЈА

т на Денот на Независноста.
плансот на скопската железарница,
ијата Дуферко и Макстил ќе ја
виреат својата стратегија во Македонија

Ваме челик
ОНСКО СОНЦЕ

ропа и ја создаде Европската
донски челик значи чекор поб-
кој тон македонски челик значи
ици нови вработувања.
а на црната металургија се осно-
ијална благосостојба. Со нас фун-
ганат челични. За доброто на сите

стил на сите граѓани
в им го честитват
а Независноста.

Господинот Минчо Јорданов, претседател на Управниот одбор на "Макстил", денеска е познат како еден од најуспешните менаџери во Македонија. Во 1989 година беше познат како генерален директор на "Рудници и Железарница - Скопје" по што си поднесе оставка. Дваесетина години пред тоа беше препознатлив како човек кој макотрпно ја гради својата кариера почнувајќи од сменски погонски инженер што работи и во ноќните смени. Ќе стане најавторитетен инженер-металург, кој ќе направи авантура и во политиката станувајќи сојузен пратеник во Собранието на бившата држава.

Работејќи во Комисијата задолжена за изработка на "Законот за здружен труд" (1974) ќе ги доразбере предностите и проблемите на социјалистичката економија. Пред тоа, односно по скопскиот земјотрес (1963), ќе го носи епитетот одличен студент на Технолошко-металуршкиот факултет во Белград. А до земјотресот ќе го придружува имиџот на најголем шармер од скопското "Дебар Маало". Далеку пред тоа, во 1944 година во Штип, каде што е роден, неговите најблиски ќе знаат дека се родило детето "со крилја".

И навистина, по стресната 1989 и за него и за Железарницата тој ќе продолжи "да лета" со своето знаење, искуство, енергичност и борбеност. Ќе замине во Русија како претставник на "Технометал" од областа на металургијата. Неговите идеи што тешко или никако не поминуваа кај нашите, беа прифатени од трговскиот гигант "Дуферко" (Лугано, Швајцарија). Од позицијата член на Бордот ќе ги убеди да почнат и со вложувања во производствени капацитети. Со фифти-фифти инвестиции ќе ја купат скопската Железарница во 1998 година. Веќе од следната 1999 почнува успешната приказна наречена "Челик со македонско сонце" на компанијата "Макстил" и нејзиниот прв човек, Минчо Јорданов.

Пред две години ќе ја заслужи наградата "11 Октомври" за посебни достигнувања. Минатата година ќе биде прогласен за човек на годината. А, пак годинава, поранешната Валавница, односно сегашниот "Макстил" ја доби наградата на град Скопје - "13 Ноември".

■ Разговорот го водеше: Снежана КЛИНЧАРОВА



Господине Јорданов, Македонија во изминативе десетина години не беше и не е пристойно место за инвестирање. Вие сепак тоа го сторивте. Зошто?

ЈОРДАНОВ: Со "Дуферко" С.А. сум партнер повеќе од десет години, со многу успешна соработка. Таа соработка стана уште посодржајна и стратешки подлабока кога, врз база на резултатите во Русија и Украина, "Дуферко" реши



БРОЈКИ ОД КОИ БОЛИ ГЛАВА

За жал, условите за стопанисување во согласност со Законот за загубарите беа тешки, а и посебната Програма за реструктурирање и консолидирање при приватизацијата беше дискриминирачки замрзната ("Макстил" плаќа 65 отсто поскапа струја од потрошувачите со кои е заедно во спомнатата Програма и четири години нема потпишан договор со ЕСМ). Тоа го чини "Макстил" над 2.500.000 долари годишно. Никаква правна заштита од долговите на Железара (веќе плативме 2.200.000 долари) како и обврски што државата треба да ги исполни кон "Макстил" од околу 2.000.000 долари. проблемот со, веројатно, најскапиот гас на светот не чини околу 1.500.000 долари.

да се трансформира во трговец - производител на челик! Како Македонец предложив инвестирање во Железара каде што бев генерален директор во најуспешниот период од нејзиното работење (над 1.000.000 тони готови производи со сериозно ниво на профит). Се разбира дека тој предлог се базираше на економски оправдан бизнис план чии основи јас ги дефинирав.



За "Макстил" денес и економската и пошироката јавност има неподелено мислење: Вашата компанија е всушност ретко успешна македонска приказна. Како Ви успеа? Раскажете дел од тешката приказна која е на другата страна од убавата, успешната (Вие, Вашата идеја "Дуферко").

ЈОРДАНОВ: Тоа беше типичен западен Дуферко-пристап при инвестирање (купување) на претпријатија кои покажуваат негативни резултати и се лошо водени. Во согласност со нашиот бизнис план ние ја извршивме

првата фаза од структурната модернизација на "Макстил" чии резултати се во подолг период стабилни: постојан пораст на производството и извозот (извозник број еден на Македонија) и регуларно враќање на кредитните обврски (9.000.000 долари со ноември годинава).

За жал, условите за стопанисување во согласност со Законот за загубарите беа тешки, а и посебната Програма за реструктурирање и консолидирање при приватизацијата беше дискриминирачки замрзната ("Макстил" плаќа 65 отсто поскапа струја од потрошувачите со кои е заедно во спомнатата Програма и четири години нема потпишан договор со ЕСМ). Тоа го чини "Макстил" над 2.500.000 долари годишно. Никаква правна заштита од долговите на Железара (веќе плативме 2.200.000 долари) како и обврски што државата треба да ги исполни кон "Макстил" од околу 2.000.000 долари. проблемот со, веројатно, најскапиот гас на светот не чини околу 1.500.000 долари.

Сепак, имаме надеж дека Националната програма за реструктурирање ќе ги реши и воедно самата суштински ќе

се модифицира со давање вистинска директна помош во доведување до нормални услови на стопанисување и во финансирањето на истата за што се започнати разговори со Владата на Република Македонија.



Дали Проектот "Челик со македонско сонце" ќе биде едно од решенијата за колабираната македонска економија?

ЈОРДАНОВ: Јас сум реално убеден дека "Макстил" може да биде локомотива на развојот.



Вашата визија за идниот македонски развој не ја споделуваа досегашните државни водства. Зошто?

ЈОРДАНОВ: Нереализирањето на концептот "Челик со македонско сонце" ја чини државата околу 350 - 400.000.000 долари нов БДП со сите економски и социјални последици.



Веќе кажавте за штетите од несоодветните, нелогичните, да не речеме нездравите амбиентални услови за стопанисување. Колку губиме поради преценетиот денар?

ВО "ЧЕЛИЧНАТА ВОЈНА" НА ГОЛЕМИТЕ

Условната војна во челикот не постои, иако проблемите на протекционизмот и субсидиите се присутни. Станува збор за глобални процеси на жестока конкуренција во која ќе преживеат само оние што се глобално конкурентни.

ЈОРДАНОВ: Преценетиот денар (околу 30 отсто) е еден од главните носители на застрашувачкиот трговски дефицит (кумулативно околу 1,2 милијарди долари) и особено негативно влијае на стопанската активност (2 - 4 отсто раст не решава ниту еден од основните проблеми, а особено не невработеноста).



Па, сепак, Вашето производство од година во година бележи пораст, а неодамна влеговте во нов инвестициски циклус. Каква е релацијата "Макстил" - банките (Алфа Банка) и воопшто ефикасноста на македонскиот банкарски сектор?

ОД
ПОСЛЕДНАТА
СРЕДБА СО
ЗАМЕНИК-
МИНИСТЕРОТ
ЗА
ФИНАНСИИ,
ДИМКО
КОКАРОСКИ





ЈОРДАНОВ: Основен предуслов за влегување во нов инвестициски циклус е, како што реков, јасна поддршка на Владата на Македонија во финансирањето на Националната програма за реструктурирање на принципите по кои се реструктурираше европската челична индустрија и нормализирање на условите на стопанисување (струја, гас и други обврски).

"Макстил" е кредитно способен да влезе во нов циклус на реструктурирање по погоре спомнатите услови. Банките се одраз на состојбите во стопанството и таму каде што не е извршено техничко-финансиско престојување и консолидација или каде има криминални состојби во приватизацијата, фризирани сметки и отсуство на државна контрола, банките едноставно не финансираат!

"МЕТАЛУРГ" КАКО СПОРТСКИ ПРЕДИЗВИК

Спортот не трпи силеџиство од каков и да е вид. Особено ако се загрозува здравјето на спортистите. Се разбира, ќе продолжам да вложувам во спортот сè додека не ги создадеме условите потребни и за рекреативно и за професионално спортување.



Покрај домашните проблеми, Вие и "Макстил" се справувате и со проблемите на меѓународниот пазар. Таканаречената "челична војна" меѓу Европската унија и Соединетите Американски Држави трае подолго време. Што значи тоа за Вашата компанија?

ЈОРДАНОВ: Условната војна во челикот не постои, иако проблемите на протекционизмот и субсидиите се присутни.

УСПЕШНА МАКЕДОНСКА ПРИКАЗНА

Сметам дека создавањето на економски р'бет на македонската држава, а тоа треба да биде челичната индустрија, е вистински придонес за правење успешна македонска приказна.





ВРАЌАЊЕ

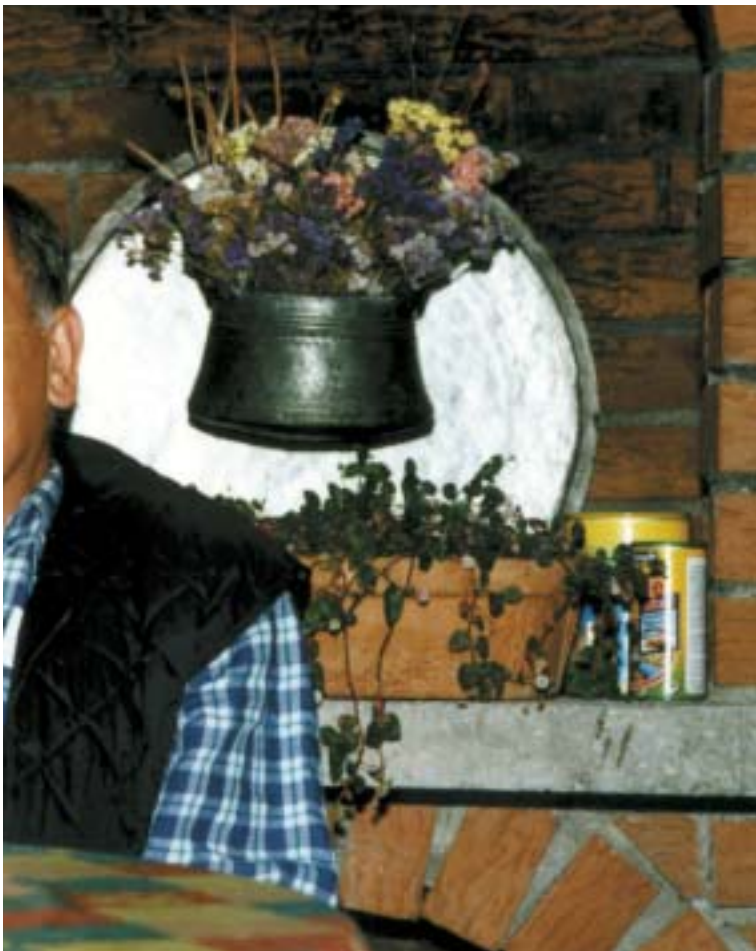
Како Македонец предложив инвестирање во Железара каде што бев генерален директор во најуспешниот период од нејзиното работење (над 1.000.000 тони готови производи со сериозно ниво на профит).

Станува збор за глобални процеси на жестока конкуренција во која ќе преживеат само оние што се глобално конкурентни (тоа ќе бидат оние што успеале да се реструктурираат - тоа е основната цел на нашата Национална програма и тоа е суштината зошто таа мора да се поправи и реализира).



Покрај поволниот европски и гладниот за челик кинески пазар, се отвора и американскиот (Буш конечно ги укина дополнителните царински давачки). За да бидеме поконкурентни на овие пазари, од колкава важност е брзото донесување на Националната програма за реструктурирање на челичната индустрија во земјава?





ЈОРДАНОВ: Под услов да се усвои Национална програма што ги одразува и решава структурните и глобални проблеми на "Макстил" и челикот воопшто и со поддршка на Владата во финансирањето по стандардите на Европската унија, ние ќе постигнеме зголемување на производството над 700.000 тони слабови со истовремено намалување на штетните емисии. Нашите очекувања се оптимистички, бидејќи за вакви еколошки проекти постојат посебни фондови и дозволена е државна помош.



Господине Јорданов, една мала, но здрава дигресија. Спортот како Ваш предизвик и натамошните вложувања во Спортското друштво "Металург" кое негува повеќе спортови. Впрочем, станавте член и на Управниот одбор на Ракометниот сојуз на Македонија?

ЈОРДАНОВ: Планот е ова Спортско друштво, кое влече корени уште од старите денови на Железарницата, да продолжи да расте и во сите спортови (ракомет, фудбал, карате) да бележи успеси како на домашната така и на меѓународната спортска сцена. Секако дека и од клупската, но и од позицијата на Ракометниот сојуз на Македонија ќе сторам сè за да се стави ред во спортот, во случајов во ракометот. Затоа што спортот не трпи силециство од каков и да е вид. Особено ако се загрозува здравјето на спортистите, каков што беше случајот со натпреварот одигран со Ракометниот клуб "Младост" во Богданци.

Инаку, Спортското друштво "Металург" сакам да биде јадрото околу кое ќе се збираат граѓаните од населбата, во голем дел работници на "Макстил". Зашто спортувањето по нивната напорна работа, како и на нивните деца, е благородна и здрава активност околу која и натаму ќе се ангажирам. Се разбира и ќе продолжам да вложувам сè додека не ги создадеме условите потребни и за рекреативно и за професионално спортување.



Господине Јорданов, многумина Ве сметаат за еден од најуспешните луѓе во Македонија (енергичност, знаење, искуство, визија), а бевте далеку од политиката од која најмногу се профитираше во изминативе македонски транзициски години. Не мислите ли дека е време од една друга позиција (премиерска, на пример) да почнете да ја правите, покрај оваа за "Макстил", и успешната приказна за Македонија?

ЈОРДАНОВ: Сметам дека создавањето на економски р'бет на македонската држава, а тоа треба да биде челичната индустрија, е вистински придонес за правење успешна македонска приказна.